

BRAIN TRACY

Aceasta este cea mai convingătoare, practică și interesantă carte pe care o veți citi vreodată despre cum să devii bogat.

t. harv
eker

secretele
minții de
milionar



103

Cuprins

<i>Mulțumiri</i>	9
„Cine este T. Harv Eker și de ce ar trebui să citesc această carte?“	11
Tiparul dumneavoastră financiar	20
Dosarele prosperității.....	64
„Și ce am de făcut acum?“	218
Împărtășiți prosperitatea	222

„Cine este T. Harv Eker și de ce ar trebui să citesc această carte?“

Oamenii sunt șocați la începutul conferințelor mele, atunci când unul dintre primele lucruri pe care le rostesc este: „Să nu credeți niciun cuvânt din ce vă spun.“ De ce sugerez așa ceva? Pentru că nu pot vorbi decât despre propria experiență. Niciunul dintre conceptele și raționamentele pe care le împărtășesc nu este intrinsec adevărat sau fals, corect sau greșit. Pur și simplu, ele reflectă propriile rezultate și realizările uimitoare pe care le-am văzut în viețile a mii și mii dintre cursanții mei. Cu toate acestea, susțin că vă veți transforma complet viața dacă veți utiliza principiile pe care le învățați în această carte. Nu o citiți, pur și simplu. Studiați-o de parcă viața dumneavoastră ar depinde de ea! Apoi aplicați principiile pe propria piele. Indiferent care dintre ele funcționează, continuați. Sunteți încurajați să dați la o parte orice nu funcționează.

Știu că pot fi părtinitor, dar atunci când este vorba de bani, aceasta ar putea fi cea mai importantă carte pe care ați citit-o vreodată. Este o afirmație îndrăzneță, dar adevărul este că această carte aduce veriga lipsă între dorința dumneavoastră

de succes și atingerea acestuia. Așa cum probabil ați descoperit deja până acum, acestea reprezintă două lumi diferite.

Fără îndoială că ați mai citit alte cărți, ați ascultat casete sau CD-uri, ați fost la cursuri și ați învățat despre numeroase sisteme de îmbogățire, fie în domeniul imobiliar, fie în cel al vânzărilor sau afacerilor. Dar ce s-a întâmplat? Pentru majoritatea oamenilor, nu prea mult! Am primit un mic impuls de energie, apoi am revenit la o stare de echilibru.

În cele din urmă, iată un răspuns. Este simplu, axiomatic și nu îl veți ignora. Totul se reduce la aceasta: dacă „tiparul financiar“ subconștient nu este „setat“ pentru succes, nimic din ceea ce învățați, nimic din ceea ce știți și nimic din ceea ce întreprindeți nu va produce o schimbare.

În paginile acestei cărți vom demistifica motivul pentru care unii oameni sunt destinați să fie bogați, în timp ce alții sunt destinați unei vieți de luptă. Veți înțelege cauzele înrădăcinate ale succesului, mediocrității sau eșecului financiar și veți începe să vă modificați în bine viitorul financiar. Veți înțelege cum influențele din copilărie ne formează amprenta financiară și cum aceste influențe pot determina gânduri și obiceiuri de autoînfrângere. Prin intermediul unor afirmații pline de forță veți reuși să înlocuiți tiparele de gândire neproductive cu „fișe mentale ale bogăției“, astfel încât să gândiți și să reușiți așa cum o fac cei bogați. De asemenea, veți învăța strategii practice, prezentate pas cu pas, de creștere a veniturilor dumneavoastră și de consolidare a averii.

În prima parte a acestei cărți vă voi explica modul în care fiecare dintre noi este condiționat să gândească și să acționeze atunci când este vorba de bani și vom schița patru strategii-cheie de revizuire a amprentei mentale legate de bani. În partea a doua, vom examina diferențele dintre modurile în

care gândesc cei bogați, cei din clasa de mijloc și cei săraci; vă voi mai prezenta șaptesprezece atitudini și acțiuni dezirabile care vor duce la modificări permanente ale vieții dumneavoastră financiare. De asemenea, pe parcursul cărții vă voi împărtăși câteva exemple din miile de scrisori și e-mailuri pe care le-am primit de la participanții la Millionaire Mind Intensive Seminar și care au obținut rezultate remarcabile în viețile lor.

Vă întrebați cumva care este experiența mea? De unde vin? Am avut întotdeauna succes? Aș vrea eu!

Ca mulți dintre dumneavoastră, se presupunea că am mult „potențial“, dar nu am avut prea mult de arătat. Am citit toate cărțile, am ascultat toate casetele și am fost la toate conferințele. Mi-am dorit foarte, foarte, foarte mult să am succes. Nu știu dacă era din cauza banilor, a libertății, a sentimentului de împlinire sau doar pentru a demonstra părinților că eram destul de bun, dar eram aproape obsedat de ideea de a avea „succes“. În cursul celui de-a treilea deceniu de viață am pornit câteva afaceri, în diferite domenii, dar rezultatele au mers de la descurajant la mai rău.

Munceam din răspuțeri, dar tot nu aveam bani. Am avut „boala monstrului din Loch Ness“: am auzit de acel lucru numit profit, doar că nu am văzut nimic din el, niciodată. Continuam să gândesc în următorul fel: „Dacă aș ajunge la afacerea potrivită, să urc pe calul care trebuie, aș reuși.“ Dar nu am avut dreptate. Nimic nu mergea... pentru mine, cel puțin. Și ultima parte a „fraziei“ a fost cea care m-a intrigat. Cum era posibil ca alții să reușească în exact același domeniu în care aveam și eu o afacere, iar eu să fiu încă falit? Ce s-a întâmplat cu „Domnul Potențial“?

Așa că am început o introspecție serioasă. Mi-am examinat adevăratele convingeri și am văzut că, chiar și atunci când

am spus că vreau cu adevărat să fiu bogat, am avut câteva ezitări adânc înrădăcinate. În principal, îmi era teamă. Teamă că aș putea să eșuez sau, mai rău, că pot izbândi și apoi, într-un fel sau altul, să pierd totul. Atunci chiar că aș fi fost un fraier! Mai rău, aș fi distrus unicul lucru care contează pentru mine: „povestea“ mea, cum că aș fi avut „potențial“. Cum ar fi fost dacă aș fi aflat că nu am ceea ce trebuie și că eram destinat unei vieți de eforturi?

Atunci, așa a fost să fie, am primit câteva sfaturi de la un prieten foarte bogat al tatălui meu. Era acasă la părinții mei, jucând cărți cu „băieții“ și, în trecere, m-a observat. Era a treia oară când mă mutasem înapoi acasă, la părinții mei, și locuiam în „apartamentul de la nivelul inferior“, altfel cunoscut ca subsol. Presupun că tatăl meu i se plânsese de existența mea jalnică pentru că, atunci când m-a văzut, în ochii săi se citea compasiunea rezervată de obicei familiei la o înmormântare.

A spus: „Harv, și eu am început tot ca tine, un dezastru total.“ Minunat, m-am gândit, asta mă făcea să mă simt mult mai bine. Ar trebui să îi dau de înțeles că eram ocupat cu... privitul modului în care se cojește vopseaua de pe pereți.

A continuat: „... dar la un moment dat am primit un sfat care mi-a schimbat viața, și aș dori să ți-l transmit și ție“. O, nu, iată că vine și discuția ca de la tată la fiu, iar el nici măcar nu e tatăl meu! În cele din urmă, a ajuns la: „Harv, dacă nu o duci precum ai dori, asta înseamnă că există ceva, undeva, pe care tu nu-l cunoști.“ Pe vremea aceea, fiind un tânăr nechibzuit, am crezut că știam destul de bine totul, dar – vai! – contul meu bancar spunea altceva. Așa că, în cele din urmă, am început să ascult. A continuat. „Știai că majoritatea oamenilor bogați gândesc într-un mod foarte asemănător?“

Am spus: „Nu, nu m-am gândit niciodată la așa ceva.“ La care el a replicat: „Nu este o știință exactă, dar, în general, oamenii bogați gândesc într-un anumit mod, cei săraci gândesc într-un mod complet diferit și aceste tipare de gândire determină modurile lor de acțiune și, prin urmare, rezultatele lor.“ A continuat: „Ce crezi, n-ar trebui să ajungi și tu bogat dacă gândești ca bogații?“ Îmi aduc aminte că i-am răspuns cu toată încrederea și tăria unui cocoloș de mămăligă: „Așa cred.“ A replicat: „Atunci tot ce trebuie să faci este să copiezi modul în care gândesc bogații.“

Cum în acea perioadă eram foarte sceptic, am întrebat: „Și ce gândiți dumneavoastră în acest moment?“ La care el a replicat: „Mă gândesc că oamenii bogați își respectă angajamentele, iar eu am o datorie față de tatăl tău acum. Băieții mă așteaptă, la revedere.“ Cu toate că el a plecat, ceea ce a spus s-a sedimentat.

Nimic altceva nu funcționase în viața mea până atunci, astfel încât mi-am spus că nu am nimic de pierdut și m-am aruncat cu toată inima în studierea bogaților și a modului în care gândesc. Am învățat tot ce am putut despre mecanismele interne ale minții, dar m-am concentrat, în primul rând, asupra psihologiei banilor și a succesului. Am descoperit că era adevărat: oamenii bogați *chiar* gândesc altfel decât cei săraci și chiar și față de cei din clasa de mijloc. În cele din urmă, am devenit conștient de modul în care propriile gânduri mă țineau departe de avuție. Mai important, am învățat câteva tehnici și strategii puternice de a-mi remodela mintea, astfel încât să gândesc în același mod în care o fac cei bogați.

În cele din urmă, mi-am spus: „Destul cu trăncăneala, hai să punem teoria la încercare!“ Am decis să încep o nouă afacere. Pentru că mă preocupau sănătatea și exercițiile fizice,