



Vrem să le mulțumim următoarelor persoane, pe care le apreciem, pentru contribuția la realizarea acestei cărți:

Lui Duren J. H. Ward, PH. D., anterior Departamentului de Antropologie al Universității Harvard, care, ca descoperitor al celor patru tipuri de oameni, a contribuit enorm la cunoașterea lumii științei umane

Lui Raymond H. Lufkin, din Boston, care a făcut ilustrațiile pentru acest volum cu exactitate științifică.

Lui Roycrofters, din East Aurora, ale cărei manopere artistice a reușit să le transforme în lucruri frumoase.

Și ultimei, dar nu celei din urmă: Sarei H. Young, din San Francisco, Managerul de Afaceri, care cu eficiență, a corelat toate acestea și a pus produsul finit în mâinile studenților noștri.

Autorii,
New York

Dedicată studenților noștri



Cuprins

Ce spun cele mai importante zile despre Elsie Lincoln Benedict și munca ei	7
Nu contează cât de multe știi, contează mai degrabă ceea ce Faci	8
Capitolul 1 Tipul Alimentive	24
Capitolul 2 Tipul Toracic	46
Capitolul 3 Tipul Musculos	69
Capitolul 4 Tipul Osos	89
Capitolul 5 Tipul Cerebral	106
Capitolul 6 Tipuri umane care ar fi de preferat sau nu să se căsătoresc între ele	129
Capitolul 7 Vocații pentru fiecare tip de persoană	151



Ce spun cele mai importante ziare despre Elsie Lincoln Benedict și munca ei

„Peste 500.000 de oameni au ascultat-o pe Elsie Lincoln Benedict în Auditoriul City, în timpul celor şase săptămâni de prelegeri despre logodnă în Milwaukee.” *Milwaukee Leader*

„Elsie Lincoln Benedict deține un record impresionant. Ea este ca o gură de aer proaspăt, în ozonul din Colorado. Ideile ei sunt la fel de stimulative ca brizele sănătoase de aer de pe Munții Rockies.” *New York Evening Mail*

„Mai multe sute de oameni s-au întors aseară de la Masonic Temple, unde Elsie Lincoln Benedict, faimoasa psiholoagă, a vorbit despre Cum să îi analizezi pe oameni la o primă vedere. Întrebata fiind cum poate să atragă și să păstreze o mulțime de peste 3000 de oameni pentru o prelegere, ea a răspuns: „Pentru că eu vorbesc despre acel subiect despre care fiecare om din lume este cel mai interesat: el însuși.” *Seattle Times*

„Elsie Lincoln Benedict este o femeie care a studiat în profunzime, sub îndrumarea unor specialiști autentici și, care demonstrează sutelor de persoane, în fiecare seară, la Auditorium, faptul că ea cunoaște legătura dintre trăsăturile exterioare ale oamenilor și trăsăturile lor interioare.” *Minneapolis New*,

„Elsie Lincoln Benedict este cunoscută în întreaga țară, conducând prelegeri în majoritatea marilor orașe din partea de est. Munca ei se bazează pe metodele practice ale științei moderne elaborate în laboratoare importante, unde teste exhaustive erau aplicate cu scopul de a determina tipuri umane, tipuri de talent, aptitudini și posibilități vocaționale.” *San Francisco Bulletin*





Nu contează cât de multe știi, contează mai degrabă ceea ce Faci.

Analiza umană-Radiografia

Știința modernă a demonstrat că trăsăturile fundamentale ale fiecărei persoane în parte sunt marcate de forma corpului ei, cap, față și mâini- o radiografie, cu ajutorul căreia poți citi caracteristicile oricărei persoane, la o primă vedere.

Cel mai important lucru din lume pentru fiecare individ este să se înțeleagă pe sine însuși. Următorul lucru este să îl înțeleagă pe celălalt de lângă el. În viață este o problemă să îți pui să alergi propria mașină ca și cum ar fi fost construită să alerge, în plus, să o lași în drum, cu ceilalți șoferi.

Din această carte vei învăța ce tip de mașină ești și care sunt cele mai importante motive pentru care nu ai profitat la maximum de tine până acum.

De asemenea, vei învăța modul în care sunt făcuți și ceilalți, și cum să obții maximum din cooperarea cu ei. Această cooperare este esențială pentru obținerea fericirii și a succesului. Venim în contact cu ceilalți în toate activitățile de zi cu zi și ceea ce primim de la viață depinde, în foarte mare măsură, de relația cu cealaltă persoană.

Reacția la mediul înconjurător

Cea mai mare problemă cu care se confruntă orice organism este cum să reacționeze cu success la mediul lui. Mediul, științific vorbind, este totalul experiențelor tale. În Statele Unite, acest lucru înseamnă să te potrivești din punct de vedere vocațional, social și în sens marital cu locul în care te află.

Dacă realizezi că nu te potrivești, trebuie să te muți sau să schimbi mediul pentru a te adapta. Dacă nu poți să schimbi mediul acela și nu te vei muta, vei eşua, la fel cum plantele tropicale nu se adaptează, când sunt duse în deșertul Nevada.

Învăță de la tufișul de salvie

Dar este ceva care crește și care continuă să crească în deșertul Nevada-tufișul de salvie. Nu ar putea fi înălțurat sau nu ar putea să își

Cum să evaluezi oamenii dintr-o privire

schimbe mediul său lipsit de apă, prin urmare, face ceea ce eu și tu ar trebui să facem, dacă ne aşteptăm să reușim. Se adaptează singur la propriul mediu și acolo rămâne fiecare arbust viguros, pentru a reamănti ce poate reuși până și o plantă, dacă încearcă.

Mutarea nu ajută foarte mult

Viața oamenilor întâmpină aceleași alternative cu care se confruntă toate celelalte organisme-ori se adaptează la condițiile în care trebuie să trăiască, ori vor fi pe cale să dispară. Tu ai un avantaj în plus, în comparație cu tufișul de salvie, în sensul în care tu poți să te muți în alt oraș, alt stat sau chiar în altă țară, dar, totuși, nu este chiar un avantaj. Deși poți să îți îmbunătățești ușor situația, vei continua să găsești aceeași situație în oricare țară civilizată, iar principalele elemente ale problemei tale, rămânând aceleași.

Înțelege-te pe tine însuți și pe ceilalți

Cât timp vei trăi într-o comunitate civilizată sau compactă, tot vei fi nevoit să înțelegi propria-ți fire și ale celorlalți. Indiferent de ce îți dorești de la viață, scopurile altor oameni, ambițiile sau activitățile lor constituie obstacole de o importanță vitală pe parcursul vieții. Nu vei ajunge niciodată prea departe fără cooperarea, încrederea și prietenia altor bărbați sau a altor femei.

Probleme rudimentare

Nu a fost întotdeauna așa. □ i caracterul lor recent în istoria umanității poate justifica orbirea noastră în fața acestui mare adevar.

În perioada primitivă, oamenii obișnuiau să se vadă mai rar și să socializeze unul cu celălalt. Elementul uman nu reprezenta atunci problema de bază. Problemele lor legate de mediu aveau de-a face cu elementele naturii, furtuni violente, treceri brusăte de la căldură la frig, întunerici, amenințarea mereu prezentă a animalelor sălbaticice a căror carne era hrana lor, pe care i-ar fi mâncat primii, dacă nu ar fi fost mai rapizi din punct de vedere fizic și mental.

Schimbările civilizației

Dar toate acestea s-au schimbat. Omul a subjugat toate aceste creațuri și acum stăpânește întreaga lume. El a descoperit, a inventat și a construit de-a lungul timpului, iar datorită acestui lucru, acum trăim în zgârie-nori, vorbim cu oricine din lume fără cablu și apăsăm pe un buton pentru a transforma întunericul în lumină.

Cauze ale eșecului

Cu toate aceste cunoștințe ale lumii exterioare, 99 din oricare 100 de oameni trăiesc eșecuri.

Motivul este simplu pentru fiecare investigător științific. Am

esuat să ne studiem pe noi însine în relație cu marile probleme ale mediului din ziua de astăzi. Scena s-a schimbat, dar nu și piesa. Jocul este același-trebuie să corectezi sau să te adaptezi la propriul mediu sau acesta te va distrugă.

Dominarea propriului mediu

Orașele de astăzi par diferite față de junglele strămoșilor noștri și ne imaginăm asta, deoarece creierul uman a depășit vechile pericole și pentru că nicio altă entitate nu a apărut pentru a-i lua locul. Nu ne mai temem de o posibilă dispreție cauzată de frig. Putem porni focul. Nu ne temem de oceanele imense, care i-au ținut ca pe niște scavi pe strămoșii noștri, dar care au trecut repede, în siguranță, peste zonele lor. Și, în curând, vom lua micul dejun la New York și cina în aceeași după-amiază la San Francisco.

Întâmpinând noi dușmani

Dar în construirea acestei minunate super structuri a civilizației moderne, omul a transformat societatea în una atât de încâlcită și de încurcată, încât acum întâmpină noi probleme legate de mediu și de relațiile care se creează întră oameni.

Pânza de păianjen modernă

În ziua de astăzi depindem pentru nevoile de zi cu zi, aproape în întregime, de activitățile altora. Munca a mii de mâini și a mii de minți umane stă în spatele oricărei mese pe care o mănânci, oricărei călătorii pe care o faci, oricărei cărți pe care o citești, oricăruia pat în care dormi, oricărei conversații telefonice, oricărei telegrame primăre, oricăruia articol de îmbrăcăminte pe care îl porți.

Și acest tip de persoane a continuat să se măreasă, din acel îndepărtat început de noapte, ajungând la aproape două miliarde de oameni, dintre care cel puțin un miliard dintre ei sunt ceea ce îți dorești tu și 10% sunt în jurul tău.

Te adaptezi sau mori

Vei câștiga? Natura are un răspuns pentru tine. Ea a spus cu groaznică și inexorabilă finalitate că, dacă ești un fir de iarbă în desertul Nevada sau un om pe străzile Londrei, poți câștiga doar dacă te adaptezi mediului în care trăiești. În ziua de astăzi, problemele care țin de mediul nostru constau în ceilalți indivizi. Doar cei care învață să se adapteze cu ceilalți, reușesc să câștige recompense importante sau trainice.

Lucrurile exterioare indică natura interioară

Pentru a face asta este necesar să ne înțelegem mai bine vecinii: să recunoști că oamenii diferă unii de alții în simpatii și antipatii, trăsă-

Cum să evaluezi oamenii dintr-o privire

turi, talente, tendințe și capacitate. Combinarea tuturor acestor caracteristici determină natura fiecărui individ. Nu este dificil să îi înțelegi pe ceilalți, căci fiecare grupare ale acestor trăsături are întotdeauna corespondente fizice-natura externă arată trăsăturile interne, invariabil. Aceasta este adevărul despre fiecare specie de pe mapamond și ale oricăror alte subcategorii ale acestora.

Semnificația mărimii, formei și a structurii

Toți cainii aparțin aceleiași specii, dar este o mare diferență între „natura” unui St. Bernard și aceea a unui terrier, sau cum există o diferență clară între caracteristicile diferenților indivizi. Dar în ambele cazuri, acțiunile, reacțiile și obiceiurile fiecărui în parte pot fi anticipate cu precizie după o primă vedere, în funcție de formă, de mărime și structura ambelor ființe.

Diferențe ale speciei

Când un terrier intră în cameră, în mod instinctiv te retragă, dacă nu vrei să sară pe tine și să te salute mult prea exuberant. Dar nu faci aceeași mișcare, să te protejezi, de un St. Bernard, pentru că poti să citești, după o primă privire, diferența dintre cei doi, după imaginea exterioară.

Recunoști un trandafir, o violetă, o floarea-soarelui sau o orhidee alături de miroslul pe care ești sigur că îl au, folosind aceeași metodă. Toate sunt flori și aparțin acelorași specii, sau cum toți oamenii aparțin acelorași rase. Dar respectiva lor mărime, formă și structură îți spun, în avans, după o primă privire, care sunt și însușirile lor caracteristice.

Același lucru se aplică la toți indivizii. Ei diferă în anumite trăsături fundamentale, dar întotdeauna și în mod invariabil, în conformitate cu diferențele de mărime, formă și structură.

Instinctul de auto-conservare

Motivul pentru acest lucru este simplu. Împins de instinctual de auto-conservare, omul, la fel ca și celealte organisme vii, a făcut eforturi eroice să facă față solicitărilor mediului. El a fost cea mai de succes creatură dintre toate celealte și este, ca rezultat, cel mai complex organism de pe pământ. Dar cele mai înșelătoare complexități se rezolvă prin ele însеле, comparativ, în termeni simpli, din moment ce este recunoscut faptul că fiecare schimbare interioară provocată de propriul mediu, aduce cu el mecanismul extern corespunzător, fără de care omul nu ar fi putut supraviețui.

Legătura dintre minte și corp

Așa că astăzi îl vedem pe om ca pe o creatură într-un grad de dezvoltare superioară, care nu numai acționează, dar și gândește și are sen-

timente. Toate aceste gânduri, sentimente și emoții sunt interconectate.

Corpul și mintea omului sunt într-o legătură atât de strânsă, încât, orice afectează o parte, se resimte și asupra celeilalte. O schimbare instantanee de stare, schimbă, instant, și mușchii feței. Un gând violent implică, imediat, mișcări violente ale trupului.

Filmele și mușchii feței

Industria cinematografiei se spune că ar fi a treia cea mai mare industrie din lume-este bazată în parte parte pe această interconectare. Industria aceasta ar fi fost pe cale să dispară, dacă cineva s-ar fi întâmplat să întrerupă legătura dintre expresiile exterioare și natura interioară a bărbaților și a femeilor.

Exprimări fundamentale

Cât de multe lucruri spun caracteristicile exterioare despre o persoană? Acestea exprimă, cu o uimitoare exactitate, toate trăsăturile de bază și fundamentale ale propriei persoane. Mărimea, forma și structura corpului unui om oferă mai multe informații importante despre adevăratul sine-ceea ce gândește și ceea ce face-decât oricare mama obișnuită ar cunoaște despre propriul copil.

Învățând să citești

Dacă asta îți sună imposibil, dacă nepotrivirea aparentă, multipli-cată și eterogenă a calităților unei persoane te-ai derutat, amintește-ți că asta este exact ca atunci când literele, din toate cărțile și ziarele, te-ai dezorientat, înainte de a învăța să citești.

Nu cu mult timp în urmă îi citeam povești unei fetițe de trei ani. Ea

dorea să vadă imaginile și când i-am spus că nu sunt, a vrut să vadă cartea.

„Ce semne mici și haioase!”, a strigat, arătând literele. „Cum ies povești din ele?”

Literele ne-au părut tuturor, la început, doar o grămadă de semne mici, lipsite de sens.

Dar după câteva zile la școală, cum au mai început lucrurile să se clarifice! Nu era chiar o harababură, până la urmă. Aveau un sens. Au început să devină clare, până când acele mici semne au devenit importante. Fiecare din ele avea un înțeles sub oricare circumstanțe. Cu ajutorul lor, toată perspectiva ta asupra vieții s-a intensificat și s-a extins și toate acestea, pentru că ai învățat înțelesul a douăzeci și șase de mici litere și combinațiile dintre ele!

Citind oamenii

Învățând să citești oamenii este un proces mult mai plăcut decât

să înveți să citești cărți, pentru că fiecare persoană pe care tu o vezi este o poveste adevărată, mult mai romantică și mai captivantă decât orice ar fi fost pe copertă.

Învățând să citești oameni este, de asemenea, un proces mai simplu decât să înveți să citești cărți, deoarece, în alfabetul uman, sunt mai puține litere. Cu toate că omul, pentru ochiul neinstruit, pare o grămadă de neînțeles, de „semne mici și haioase”, el nu este chiar atât de greu de analizat.

Doar câteva sentimente

Asta este pentru că, nu există decât câteva feluri de sentimente umane. Câteva, sub formă de foamete, iubire, ură, frică, speranță sau ambiiție sunt cele care dau naștere fiecărei emoții umane și fiecărui gând.

Gândurile stârnesc acțiuni

Acum, propriile noastre acțiuni urmează gândurile noastre. Oricare gând, indiferent că este vorba despre unul temporar, atrage acțiuni în sine, care își lasă amprenta pe partea fizică a organismului, cu care se află în legătură.

Fiziologia se completează cu psihobiologia

Uită-te într-o oglindă următoarea dată când ești furios, fericit, surprins, obosit sau trist și observă schimbările, produse de emoțiile tale, în mușchii feței.

Repetiția constantă ale acelorași tipuri de gânduri sau emoții, în final, lasă schimbări permanente în acea parte a corpului, care este în legătură cu aceste procese mentale.

Evoluția maxilarului

Maxilarul este o bună ilustrare a acestei legături dintre minte și corp. Mușchii lui și oasele sunt într-o legătură atât de strânsă cu centrul instinctului beligerant din creier, încât și cel mai mic gând de luptă cauzează tensiune mușchiului maxilarului.

După o viață de luptă, indiferent dacă a fost folosind pumnii sau cuvinele, maxilarul fixează permanent o legătură între interior și exterior-cam ca aceea a unui bulldog. Păstrează acest stil agresiv, „deoarece”, spune Mama Natură, marele expert în eficiență, „dacă apelez la mine în mod constant, pentru a-ți întări acel maxilar, îl voi repară, ca să rămână așa și să scap și eu de un efort.”

Moștenirea trăsăturilor dobândite

Prin urmare, cel mai agresiv maxilar, devenind permanent în organismul uman, poate fi dat și copiilor.

În cazul acesta intervine o lege foarte interesantă și aceasta a făcut

posibilă știință Analizei Umane:

Legea mărimii

Cu cât este mai mare oricare parte sau organ în sine, cu atât este mai bun echipamentul de efectuare al activității acelui organ, reușind să fie mai activ și tinzând să se manifeste.

Maxilarile-devenite mai mici

Strămoșii noștri aveau maxilar mult mai masiv, ca rezultat al luptei constante. Imediat ce civilizația a micșorat nevoia pentru luptă, Natura a micșorat mărimea maxilarului omului obișnuit.

Semnificația unui maxilar masiv

Dar oriunde vezi un maxilar masiv, care ieșe în evidență, vezi de fapt un individ „gata de atac”, după cum zicea Kipling, pentru un oricare conflict. Maxilarul masiv arată întotdeauna o personalitate agresivă, indiferent dacă se regăsește la un bărbat, femeie, copil, pugilist sau ministru.

Exponatul A-Irlandezul

Maxilarul masiv, aşadar, este privit ca fiind rezultatul și cauza unor lucruri clar definite. Cum ar fi moștenirea unui strămoș luptător, ca rezultat a milioane de ani de luptă în perioada preistorică, și, ca alte părți sau organe supra dezvoltate, are un impuls puternic de a se manifesta.

Selectia naturală

Astfel, deoarece fiecare trăsătură exterioară este rezultatul unor legi naturale, și, în mod principal, a unei selecții naturale, caracteristicile esențiale ale fiecărei creații pot fi înțelese din exterior.

Construit pentru a se potripi

Organismul omului a dezvoltat, a modificat, a îmbunătățit și a evoluat prin trecerea lentă a anilor, o întă înăscută-reactia de succes la propriul mediu. Fiecare parte a fost construită în mod laborios, cu acest unic scop. Datorită acestui fapt, funcțiile lui sunt marcate la fel de clar ca aceleale ale unui ascensor de cereale, ale unui vapor sau ale unui pian.

Supraviețuirea celor mai potriviti

Natura nu are accidente, ea nu irosește niciun material și totul are un scop. Dacă pui bazele unei bune tehnici de luptă pentru a trăi, în mod obișnuit, ea va veni să te elibereze și îți va da suficient din orice ai avea nevoie, pentru a ieși cu bine dintr-un impas. Dacă nu, ea va crede că nu ești îndeajuns de potrivit pentru lumea înconjurătoare și te va lăsa să pleci fără niciun chin. Prin urmare, ea se descotorosește de

Cum să evaluatezi oamenii dintr-o privire

toți, în afară de cei puternici - și, astfel, evoluția este cea care contează.

Cauze ale trăsăturilor rasiale

Acest potențial inherent de modificare al organismului, pentru a fi adaptabil la solicitările mediului, este observabil la rase și, este motivul principal al diferențelor rasiale.

Diferențe în ceea ce privește mediul-clima, altitudinea și topografia fac necesare multe din aceste diferențieri fizice care, astăzi, ne permit nouă să cunoaștem, chiar și după o simplă privire, dacă un om aparține rasei albe, celei galbene sau celei negre.

Tipuri umane mai recente decât rasele

Studentul de la Analiza Umană citește tendința și natura fiecăruia individ care se poate deduce, indiferent dacă acesta este un american, francez, un negru sau un chinez, deoarece Analiza Umană explică toate aceste caracteristici fundamentale, care se repetă la fiecare rasă, culoare și naționalitate, în concordanță cu trăsăturile exterioare, care mereu se potrivesc între ele.

Cinci tipuri biologice

Analiza umană diferă față de celelalte sisteme de analiză ale caracterelor umane, în aceea că ea clasifică omul, de prima dată, în cinci tipuri, conforme cu evoluția lui biologică.

Are legătură cu omul din perspectiva celor mai recente descoperiri științifice. Îl estimează pe om, mai degrabă, în acord cu caracteristicile lui umane, decât cu firea lui sau cu aşa numitele trăsături morale. Cu alte cuvinte, omul este perceput ca o ființă determinată de trăsăturile ei exterioare, pentru a reuși în societatea de astăzi.

ACESTE REGULI FUNCȚIONEAZĂ

Fiecare regulă din cartea aceasta este bazată pe date științifice, care au fost demonstreate ca fiind corecte, în urma investigațiilor și a sondajelor, a diferitelor tipuri de persoane din oricare parte a lumii.

ACESTE REGULI NU FUNCȚIONEAZĂ DOAR ÎN ANUMITE MOMENTE. Ele FUNCȚIONEAZĂ ÎNTOTDEUNA, SUB ORICARE CONDIȚII și se APPLICĂ FIECĂREI PERSONE ÎN PARTE, INDIFERENT DE RASĂ, DE CULOARE A PIELII, DE ȚARĂ, DE COMUNITATE SAU FAMILIE.

Prin intermediul științei umane, de ultimă oră, poți învăța să citești oamenii la fel de ușor cum citești cărti-doar dacă îți vei lua un răgaz și vei face un efort să înveți regulile, care compun alfabetul de care ai nevoie.

FĂ CEEA CE NOI VREM SĂ FACI

Este ușor să îți dai seama ce ar face o persoană în anumite circumstanțe, deoarece fiecare individ în parte face, de regulă, ceea ce

vrea, în sensul că ar prefera să facă asta în majoritatea ocaziilor. Dacă te îndoiești, fă acest test: adu-ți aminte de oricare prieten apropiat, sau chiar de soț sau de soție și observă cât de puține schimbări au făcut în sensul de a realiza anumite lucruri, în douăzeci de ani.

Preferințe înăscute

Fiecare om este născut cu anumite preferințe sau predilecții pe care le manifestă din copilărie până la moarte. Aceste tendințe înăscute nu sunt niciodată sterse și rareori controlate, când iau o mare amploare, și astă doar de către acei indivizi, care au învățat care este puterea minții față de trup. Dat fiind că aceste cunoștințe le dețin doar puțini, majoritatea oamenilor de pe pământ sunt conduși orbește de înclinațiile lor înăscute.

Să ne urmăm înclinațiile

Cu alte cuvinte, mai mult de 90% dintre toți oamenii pe care îi cunoști își urmează înclinațiile naturale în reacție cu celealte experiențe ale lor-de la cele mai ușoare incidente până la cele mai îndepărivate posibile urgențe.

Moștenit de la bunica

O persoană este rareori conștientă de acele acțiuni obișnuite ale sale, cu atât mai puțin de unde le are. Cel mai adesea se spune: „le moștenește de la taică-său” sau „le are de la bunică-sa”. Dar bunica de unde le moștenește?

Persoana lipsită de mister

Știința a abordat problema de a le investiga astăzi și acum știm nu numai de unde le-a moștenit bunica, dar și ce a făcut cu ele. Ea le deține în mărime, formă și structură-cu alte cuvinte, în tipul ei-și ea a făcut ceea ce tu și ceilalți facem cu acel tip-le transformăm în trăsături. Ea acționează în acord cu tipul ei, aşa cum un canar cântă ca un canar, în loc să vorbească precum un papagal și, precum un trandafir miroase ca un trandafir, nu ca o violetă.

Această lege funcționează la fiecare specie și explică natura omului-cui îi place să creadă despre el însuși că este un mister adânc-și explică oricare alt tip de ființă.

Rezistența obișnuinței

Uită-te în jurul tău la magazine, birou, câmp sau cămin și vei realiza că acel om rapid, vigilant, impulsiv acționează tot rapid, vigilant și impulsiv în majoritatea situațiilor; în timp ce persoana înceată, răbdătoare, blândă și supusă acționează încet, cu răbdare, cu blândețe, obedientă și supunere în ciuda tuturor imboldurilor. Câteva pasiuni copleșitoare sau crize îl pot accelera pentru o clipă, dar imediat ce

Cum să evaluezi oamenii dintr-o privire

acestea scad, el revine la vechile lui obișnuințe încete.

Semnificația tipului gras, osos sau musculos

Analiza Umană este nouă știință care îți arată cum să recunoști omul încet, pe cel rapid, încăpățanat, pe cel care renunță, liderul, pe cel care învață, și toate celealte tipuri de oameni, la o primă privire, după forma, mărimea și structura trupurilor lor.

Anumite forme ale trupului indică predispoziție către îngrijășare, către slăbiciune, o construcție mai puțin osoasă, către forță și nervozitate și această predispoziție este în mare o parte a devierii individului, pe care nu o poate ascunde. Impulsul pe care îl face practic irezistibil. Fiecare experiență a vieții necesită câteva dintre aceste reacții și invariabil reacția va fi similară cu cele ale altor oameni, care au trupurile după aceeași mărime generală, formă și structură ca ale lui.

Reușita în ceea ce ne place

Nicio persoană nu atinge succesul sau fericirea când este conștientă să facă ceea ce lui, în mod natural, îi displace. Dat fiind că aceste lucruri atât plăcute, cât și neplăcute rămân cu acea persoană până la moarte, una dintre cele mai mari probleme moderne este aceea de a-i ajuta pe oameni să descopere și să profite de trăsăturile lor înăscute.

Enuziasmul și exprimarea proprie

Fiecare individ realizează cel mai bine lucrurile care îi permit să acționeze în accord cu aptitudinile lui înăscute. Asta explică de ce ne plac lucrurile pe care le facem cel mai bine. E nevoie de entuziasm pentru a transforma în succes orice proiect luat de la zero, pentru nimic altceva decât că entuziasmul, poate „aprinde” o întreagă „retea”.

Ne străduim de-a lungul vieții pentru obținerea eprimării proprii și tot ce ne împinge într-o direcție opusă, față de tendințele noastre naturale, iese fără entuziasm, fără eficiență și nemulțumitor. Aceștia sunt pașii care conduc direct la eşec. Cu toate acestea, eşecul poate fi evitat și transformat în succes, de către aproape orice persoană, dacă are în vedere aceleași precauții față de propriul mecanism, ca cele pe care le respectă cu automobilul său.

Învață să îți conduci propria mașină

Dacă ai primit o mașină de la strămoșii tăi-ceea ce exact se întâmplă cu tine la naștere-nu ar trebui să lași nici măcar o oră să treacă, fără să afli ce marcă sau ce tip de mașină a fost. După ce a trecut o săptămână, ai găsit deja timpul necesar, munca și interesul pentru a învăța cum să o conduci, -nu orice cale învechită, ci cea mai bună cale pentru acea marcă specială de mașină.

Cinci mărci de mașini umane

Există cinci mărci sau tipuri de mașini umane, diferite prin mărime, formă și structură, la fel cum mașinile Ford diferă de cele Pierce-Arrows. Fiecare tip de om diferă în mare parte prin capacitatele lui, posibilități și aptitudini, aşa cum un Ford diferă de un Pierce-Arrow. Ca Fordul sau Pierce-Arrow, caracteristicile exterioare indică diferențele operaționale cu precizie exactă. În plus, aşa cum un Ford nu va putea să se schimbe niciodată într-un Pierce, aşa nicio persoană nu își va schimba felul de a fi. Poate să îl modifice, să îl antreneze, să-l řeſfuiască sau să îl controleze cumva, dar nu îl va schimba niciodată.

Nu pot fi înșelați

Studentul care are în vedere Analiza Umană nu poate fi înșelaț în legătură cu felul de a fi al oricărui individ, aşa cum nu poți fi înșelaț în privința mărcii unei mașini.

Cineva ar putea să înfrumusețeze un Ford în conținutul principal să elimine capota și să acopere partea de sus cu o înlocuitoare făcută la comandă-e în continuare un Ford, va rămâne întotdeauna un Ford și îți vei da seama de asta în orice moment. Va face în continuare lucruri valoroase, necesare, dar doar acele lucruri care au fost proiectate să le realizeze și în modul propriu; niciun model Pierce nu poate să acționeze ca un Ford.

Ești un model Ford sau unul Pierce?

Așadar, are legătură cu mașinile umane. Poate ai fost uimit de bijuterii și de hainele cu care mai mulți oameni Ford se deghizează. Întâmplarea face că poate ai ignorant douăsprezece mașini Pierce această săptămână, pentru că vopsea lor era ruginită. Poate chiar tu ești un Pierce, trăgând nădejde de a fi un Ford, pentru că nu știi că ești o mașină foarte puternică, capabilă să depășești de zece ori viteza cu care îți-ai construit drumul în viață.

Superficialitățile ne domină

Așfel, greșelile tale sunt firești. Lumea clasifică oamenii în acord cu superficialitățile lor. Pentru lume, o motocicletă umană poate trece peste un Rolls-Royce în oricare zi, dacă este camuflată suficient cu diamante, bucle, tocuri franțuzești și cu „sprâncenele” aranjate.

Biciclete în Congres

În același mod, mai degrabă bicicletele în formă umană sunt alese în Congres, pentru că mașineria lor funcționează pentru orice merită și ies la capacitate de 100% din service. Fiecare persoană de acest fel a învățat devreme în viață ce fel de mașină a fost și a valorificat propriile înclinații.

Cum să evaluatezi oamenii dintr-o privire

Nu judeca după aparență

Nimic nu este mai riscant decât să încerci să judeci natura actuală a oamenilor după hainele lor, case, confesiunea religioasă, viziunile politice, prejudecăți, dialect, etichetă sau obiceiuri. Acestea reprezintă doar suprafața întinsă de educație, profesori, preoți, tradiții și alte moduri de convingere, și este o aparență atât de subțire încât o bagatelizează până ajunge la zero.

Oamenii reali sunt acolo

Dar oamenii reali sunt mereu acolo, alături de aptitudinile specifice tipului lor de personalitate, înclinații mereu față de ele, căutând constant oportunități de a alerga după cum au fost construit să o facă, mereu tinzând către exprimarea liberă. Este acel impuls mereu activ, care îi determină să se întoarcă la varietatea activităților de zi cu zi, la metodele, modurile și particularitățile specifice tipului lor de personalitate.

Acest lucru înseamnă că, dacă nu intră într-un mediu, dacă nu au o vocație și o căsnicie care să le permită să facă ceea ce doresc, ei vor deveni nefericiti, ineficienți, lipsiți de succes și, în anumite circumstanțe, crimiinali.

Cauze ale crimei

Aceasta este adeverăta explicație a crimei, care a fost recunoscută de mulți ani de către mari gânditori. Doi directori de închisoare - Thomas Tynan din Colorado și Thomas Mott Osborne din Sing Sing au inițiat, efectiv, reforme penale bazate pe acest fapt.

Fiecare crimă, la fel ca oricare problemă personală, se ivește dintr-un anumit tip de situație, în care instinctul este dejucat de influența exterioară.

Analiza Umană te învață cum să recunoști, la o primă vedere, instinctele predominante ale fiecărui individ-în mare, ce este înclinat acel individ să facă în toate situațiile generale ale vieții sale. □tii ceea ce lumea încearcă să îl forțeze să facă. Dacă discrepanța dintre acestea două este departe de tipul său de personalitate, acesta refuză să facă ceea ce societatea îi cere. Acest lucru se află în spatele oricărei digresiuni a omului, de la indiscreție la crimă.

Este la fel de zadarnic să aștepți să elimini acele înclinații înnăscute și să le înlocuiesci cu altele, ca atunci când vrei să faci o mașină de cusut dintr-un avion sau un stejar dintr-un pin. Ceea ce poate face majoritatea oamenilor este să își înțeleagă vecinii și să îi inspire. Ceea ce poate face pentru el însuși este să se înțeleagă și să își organizeze capacitatele înnăscute.